



Wir wachsen und treiben den Ausbau alternativer Energien weltweit gemeinsam voran und seit diesem Jahr sind wir als Nordex Austria GmbH auch in Österreich aktiv. Für die Rolle des/der Sales Engineer nehmen wir sowohl Bewerbungen mit einschlägiger Berufserfahrung entgegen, aber auch junge Talente sind willkommen sich bei uns zu bewerben und Teil des #TeamNordex zu werden!

Sales Engineer (m/f/d)

IHRE AUFGABEN

Im Bereich Technical Sales sorgen unsere Sales Engineers dafür, dass wir unsere Kundenwünsche kompetent und zur besten Zufriedenheit aller Beteiligten aufnehmen und technisch umsetzen. In interdisziplinären Teams stellen wir zusammen mit dem Vertrieb, der Projektmanagement, dem Service und dem Engineering sicher, dass Probleme erst gar nicht entstehen, sondern im Vorfeld bereits vermieden werden.

Werden Sie Teil unseres Teams mit folgenden Aufgaben:

- Erstellung von technischen Angeboten, inkl. Festlegung und Kalkulation des Lieferumfangs
- Technische Erläuterung und Kundenberatung zu unserem Produktportfolio
- Ansprechpartner für technische Consultants im Rahmen der Kundenprojekte
- Vorbereiten von Verträgen und Mitwirken bei der Verhandlung der Projekte mit den Kunden bis zum Vertragsabschluss
- Analyse von Kundenanforderungen und Umsetzung in Angebots- und Vertragsspezifikationen
- Analyse von Markt- und Projektanforderungen und Rückmeldung der Anforderungen an das Produktmanagement und die Entwicklungsabteilung
- Datenpflege im Customer Relationship Management System
- Koordination des internen technischen Vertriebsprozesses und Übergabe der Projekte an die projektdurchführenden Abteilungen
- Kommunikation und Unterstützung des Kunden im Rahmen des Genehmigungsverfahrens

IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes ingenieurswissenschaftliches Studium (Maschinenbau, Elektrotechnik oder vergleichbar) oder HTL Ing. Abschluss (Maschinenbau, Elektrotechnik oder vergleichbar)
- Erfahrung im Technischen Vertrieb von Maschinen oder Investitionsgütern sowie mit Unternehmen aus der Energieversorgerbranche (wünschenswert)
- Ausgeprägtes Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Hohe Integrität und Motivation
- Teamorientierte und eigeninitiative Arbeitsweise
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen
- Gute Kenntnisse im Arbeiten mit MS-Office Anwendungen
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch (schriftlich und mündlich)



Bewerben Sie sich jetzt über den QR Code oder auf unserer Homepage!

<https://www.nordex-online.com/de/karriere/>

Ausschreibungsnummer: 6038