



# Sales Trainee (m/w/d)

Requisition ID: 39506

Contact: Nina Wohlfart (+49 160 3348301)

## Dein Job

Bei Danfoss Drives suchen wir einen **Sales Trainee (m/w/d)** für unser Drives Sales Trainee Programm in **Österreich / Guntramsdorf**. In diesem 1-Jahres-Programm lernst du Danfoss Drives und seine Vertriebsorganisation kennen, mit dem Ziel, eigene Vertriebskunden zu übernehmen.

Das Programm beinhaltet:

- Eine mehrwöchige Schulung zu den Produkten von Danfoss Drives und zu unseren technischen und kommerziellen Vertriebsabteilungen sowie zu unseren Servicetechnikern
- Persönlicher Mentor während des gesamten Sales Trainee Programms
- Einschlägige Trainingseinheiten während des gesamten Programms

## Deine Aufgaben

Als Schwerpunkt des Programms übernimmst du deine eigenen Sales Accounts, entwickelst und verwaltest die Accounts einschließlich der Verkaufsverantwortung und identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten mit Schwerpunkt auf dem Geschäft mit elektrischen Antrieben in Branchen wie HLK, Wasser, F&B und Schwerindustrie.

Du wirst von einem erfahrenen Vertriebskollegen begleitet, der sein Wissen über Vertragsmanagement, Kundenbeziehungen und Stakeholder-Management mit dir teilt. Zusätzlich wirst du umfassende Kenntnisse über die Produkte von Danfoss Drives und technische Lösungen erlangen, die zu einer grünen Zukunft beitragen werden.

Die internationale Ausrichtung von Danfoss Drives und des Programms ermöglicht es dir, mit Menschen aus verschiedenen Kulturen und mit unterschiedlichem beruflichem Hintergrund zusammenzuarbeiten – du wirst außerdem ein unschätzbares Netzwerk von Fachkolleg\*innen aufbauen.

## Dein Profil

Für diese Position verfügst du über einen Bachelor- oder Master-Abschluss in Elektrotechnik, (international) Business, Wirtschaftsingenieurwesen oder einem ähnlichen Studiengang. Du verfügst über erste Erfahrungen aus Studierenden- oder Einstiegspositionen und hast Interesse daran, in einem technischen Vertriebsumfeld zu arbeiten und zu zukunftsorientierten Lösungen beizutragen. Zusätzlich suchen wir:

- Sehr gute Kommunikations- und Netzwerkfähigkeiten mit kundenorientierter Denkweise
- Lernbereitschaft und die Bereitschaft, in deine Entwicklung, deine Kunden und dein Team zu investieren
- Fähigkeit, vertriebsbezogene Datenanalysen zur Ableitung von Maßnahmen und Empfehlungen zu nutzen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Auf dieser Position bieten wir ein attraktives Gehaltspaket bestehend aus einem jährlichen Bruttogehalt von mindestens 40.000 €, mit möglicher Überzahlung angepasst an deine Qualifikation und Erfahrung, sowie eine jährliche Leistungsvergütung.

Get to know us as an employer at  
**[danfoss.com/career](https://danfoss.com/career)** and apply now:  
**[jobs.danfoss.com](https://jobs.danfoss.com)**

